

Ab sofort in Vollzeit

# Account Manager (m/w/d)

Projekte rund um Digitalisierung

Karlsruhe

cluetec ist ein junges und agiles Softwareunternehmen im Technologiepark Karlsruhe. Unsere Schwerpunkte liegen in den Bereichen webbasierte Systeme und native mobile Apps. Wir entwickeln primär eigene Produktlösungen wie mQuest® Audit. Unser Fokus liegt branchenübergreifend auf individualisierbaren Standardlösungen und der Begeisterung für Digitalisierung. Leidenschaft für Technologie, Teamspirit und partnerschaftlicher Umgang bilden unsere Leitlinien.



## Ihre Aufgaben

- Neukundengewinnung auf Basis generierter A-Kontakte
- Überzeugende Präsentation unserer Digitalisierungslösungen
- Analyse von Anforderungen und Prozessen unserer Kunden und potentiellen Neukunden insbesondere im industriellen Umfeld, z. B. Tier 1/2 und OEMs
- Klärung von technischen Machbarkeiten auf Basis der Standard-Software mQuest® Audit und kundenspezifischem Customizing
- Führen von Verhandlungen und Funktion als Hauptansprechpartner bis zum Vertragsabschluss

## Ihr Profil

- Sie sind ein Teamplayer, zielorientiert und immer offen für neue Herausforderungen
- Sie haben Erfahrung im Vertrieb von Software-Lösungen
- Ein Gespür für die Bedürfnisse unserer Industriekunden und lösungsorientiertes Vorgehen zeichnet Sie aus
- Sie sind an innovativen Lösungen für die Digitalisierung interessiert
- Sie haben ein sicheres Auftreten, können Menschen begeistern und als Kunden gewinnen
- Sie besitzen sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse

## Was wir bieten



Leistungsgerechte Vergütung



Anspruchsvolle Aufgaben



Firmenwagen zur Privatnutzung



Gezieltes Onboarding



Fortschrittliche Technologien



Vertrauen und Wertschätzung



Offener Umgang und flache Hierarchien

## Interesse?

Dann bewerben Sie sich jetzt mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins bei Frau Cornelia Horlemann. Wir freuen uns auf Sie.